

以零售专卖店和引领型品牌为核心的精品顾问公司

SAVIGNY PARTNERS 立足于投资银行和奢侈商品两大领域。从以交易为导向的投资银行以及成长期高档品牌相关事务的处理中汲取了丰富的专业知识。

公司主要合伙人均在这两个领域拥有多年资深经验，擅长于以投资银行身份处理并购交易，以及从奢侈商品和零售专卖业界的角度出发，制订企业发展战略。

我们对品牌的价值所在、创意与商业领域之间的生产张力、以及与引领型品牌零售发展相关的风险和回报有着独特的理解。



我们提供什么服务？

- 为小型企业提供适合的发展战略建议，涵盖与分销商或特许合作者拓展长期关系，以及向战略伙伴出售股份，将企业带上新台阶等不同领域。
- 协助大型企业收购更灵活的创意型企业，同时就如何剥离具有可行性的非核心业务提供建议。
- 为成长型企业担任长期战略咨询角色，就企业日常决策以及更为基础的企业发展事务提供协助。
- 提供基于实践而不是理论的评估建议。
- 我们选择客户——并让他们选择我们！

我们的独特之处在哪里？

- 我们同时作为顾问和委托人在零售专卖和奢侈品领域拥有丰富的交易经验；
- 我们涉猎了从大型公共收购案到小型创意企业交易筹划等广泛的业务领域；
- 我们与大西洋两岸的引领型品牌和零售商建立了广泛的联系网络；
- 我们熟知小型企业与大型组织整合进程中的风险；
- 我们了解品牌和企业发展的相关事务；
- 我们重视创意和商业领域之间的生产张力；
- 我们对品牌有着真正的理解！



团队

皮埃尔·马尔维，执行合伙人



皮埃尔·马尔维 (Pierre Mallevays)是Savigny Partners LLP公司创始人兼执行合伙人，该公司业务以企业财务咨询为主，专注于零售和奢侈品行业。他拥有独特的企业融资经验，熟悉投资银行运作，具备无与伦比的品牌管理经验，这都源于他曾任职于世界顶级奢侈品集团路易酩轩 (LVMH)中的并购部。

Savigny Partners于2005年，聘请了三名拥有丰富的行业知识及交易经验的专业人士。Savigny Partners业务横跨于时尚和零售，皮革制品和珠宝及手表行业，并曾经与一些世界上最具特色的品牌合作，如浪凡(Lanvin)、塞琳(Céline)、Christian Lacroix、Gianfranco Ferré、Sigerson Morrison和Courrèges。

在成立Savigny Partners之前，皮埃尔担任路易酩轩集团 (LVMH)并购部总监。主要负责发起和实施集团的收购业务以及集团所有分部资产剥离事宜。由1998年至2004年期间，他与集团主席兼首席执行官阿尔诺先生直接合作，领导或重点参与了路易酩轩集团 (LVMH)的绝大多数并购活动。

皮埃尔于1987年加入美国信孚银行，从此便开始了他的投资银行职业生涯。服务于信孚银行10年以及英国国民西敏寺银行投资银行部2年之后，他被晋升为法国并购部主管并率先将东欧的几个部门进行突破性的私有化。

从法国顶级的商学院ESSEC毕业之后，皮埃尔便在法国工业发展局纽约分部工作了两年半的时间。该组织隶属于法国政府，致力于促进外国企业在法国的投资。

皮埃尔目前是浪凡(Lanvin), Acne及Tom Dixon董事会的董事。

威廉·普莱恩, 总监



威廉·普莱恩 (William Plane) 于 2006 年加盟 Savigny Partners。威廉拥有投资银行背景, 曾在瑞银华宝 (UBS Warburg) 下属的企业金融部门供职9年。1999 年, 他组建了瑞银华宝全球奢侈品部门, 并一直担任其负责人, 直至 2002 年底离任。在担任投资银行奢侈品部门负责人的三年期间, 威廉参与了很多委任案, 其中最为著名的有:

- 2000 年, 将积家表、万国表和浪次表以32 亿瑞士法郎出售给历峰集团。
- 2001 年, 在古奇与 LVMH 的诉讼背景下, 围绕 1999 年的巴黎春天增资就企业治理和价值评估为古奇提供咨询。
- 2001 年, 将全球第六大拍卖行多罗特乌姆 (Dorotheum) 出售给一个投资者协会。
- 2002 年, 博柏利 (Burberry) 首次公开募股。
- 2002 年, 出售高盛在拉尔夫·劳伦的股权。
- 2000 年, 就牛津街分店的再拓展为伯明翰百货公司提供市场相关领域的建议。

除担任投资银行奢侈品部门的负责人之外, 威廉还是瑞银华宝全球零售部门总监, 参与了零售行业的众多委任案。譬如: 2000 年, 就包括出售 Homebase 在内的战略选择向 Sainsbury 提供建议; 2000 年, 将比利时第二大超市 GB 超市出售给家乐福。

在离开瑞银华宝之后, 威廉于2004年成立了自己的咨询公司, 专注于新兴奢侈品牌和零售专门品牌业务, 并为好几个品牌提供了战略建议和募资委托服务, 包括时装公司 Fake London 和 Hardy Amies, 以及健身品牌及水疗运营公司 Calmia。

威廉拥有爱丁堡大学商学和法学专业一等荣誉学位。

希地卡·欧文, 高级经理



希地卡·欧文 (Sidika Owen) 于 2005 年加盟 Savigny Partners。在此之前, 她一直就职于英国金融服务局投资公司分部, 是好几个跨机构团队的负责人, 监管和研究英国的主要投资公司。在加盟金融服务局之前, 希地卡曾在投资银行 Lazard 并购部门担任分析师。希地卡持有伦敦政治经济学院管理科学专业学士学位, 会说英语、法语、意大利语和土耳其语。

客户

业务

Delvaux

协助比利时御用皮具名牌Delvaux出售其大部分股权给香港利丰集团

Daler--Rowney

建议英国国际采购商Daler--Rowney及其股东接受投资机构Electra Partners对其管理层的收购

Moynat

协助法国最古老的旅行箱制造商之一的Moynat出售其品牌及相关档案

Lanvin

建议家庭私人信托公司对浪凡Lanvin进行投资

Devi Kroell

协助奢侈品公司Devi Kroell出售象征性的少数股权给私人投资者

Céline

协助塞琳Céline与新设计师构建合作伙伴关系

Brown Forman

协助美国酒精饮料业第三大巨人百富门Brown Forman出售英国珠宝邮购子公司

Brooks & Bentley

LVMH-路威酩轩

将时装品牌克里斯汀·拉克鲁瓦 (Christian Lacroix) 出售给美国 Falic 集团

Myla

协助妇女贴身内衣品牌Myla进行战略拓展，并筹募发展资金

Bonhams

将LVMH在全球第三大拍卖行的 49.9% 的股份出售给伯纳姆和布鲁克斯拍卖行。

Theo Fennell

协助上市珠宝公司 Theo Fennell 的企业发展事务、国际扩张和融资选择。

Sigerson Morrison

将纽约制鞋公司 Sigerson Morrison 出售给 Marc Fisher 集团

Skinklinic

协助纽约医疗水疗公司 Skinklinic 董事会与潜在战略伙伴进行磋商。

Courrèges

协助时装企业 Courrèges 的企业发展事务。



联系我们:

Savigny Partners LLP
3rd Floor,
52 Haymarket
London SW1Y 4RP

电话: +44 20 7993 3121

传真: +44 20 7993 3124

info@savignypartners.com

由英国金融服务局授权及监管。

